



Próximos pasos:  
Capacitación Empresarial Especifica para Latinos en Nebraska y Iowa

# Magdalena Barrios



Ubicación: Lexington, Nebraska



Esta serie de estudio de caso destaca a tres distintos agricultores latinos en Nebraska y cómo dirigen sus operaciones, qué producen y las lecciones que han aprendido que podrían ser útiles y educativas para otros agricultores latinos aspirantes. El Center for Rural Affairs (Centro de Asuntos Rurales) puede ayudar proporcionando recursos y oportunidades de capacitación. Visite [cfra.org/farmers](http://cfra.org/farmers) para obtener más información.

## La historia de Magdalena



Magdalena Barrios ha estado involucrada en la agricultura desde que era niña. Su sueño siempre ha sido tener su propia granja y comenzar un negocio de ganado. Primero compró su terreno de un vecino jubilado de la agricultura.



Magdalena y su esposo trabajan tiempo completo además de cultivar alfalfa para mantener a su ganado, que venden en subastas de ganado.



Magdalena está hablando con otro vecino cercano sobre la compra de su terreno para poder agregar más ganado.



Ella está investigando opciones de financiamiento del Departamento de Agricultura de EE. UU. (USDA).

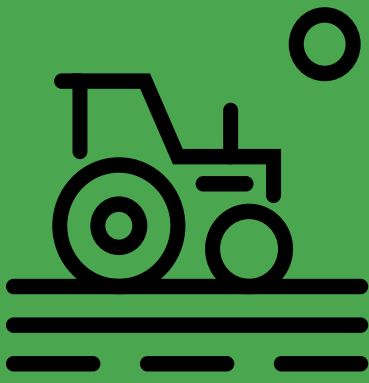
## Operación

Magdalena y su esposo, Vicente Acevedo, han trabajado en Tyson Foods durante 28 y 22 años, respectivamente. Al final de sus turnos, trabajan en su granja y cuidan su ganado, que incluye alrededor de 50 cabezas de ganado.

“ En nuestra operación agrícola nos dedicamos al cultivo de alfalfa y pastos para el mantenimiento de nuestro propio ganado. Cultivar alfalfa y pasto fue la inversión adecuada para seguir ampliando y nuestras ganancias a lo largo del tiempo.

-Magdalena ”





## Adquiriendo terrenos

“ Hace años, un vecino pasaba por nuestra casa todos los días y nos veía recolectar pasto del arroyo para alimentar a las pocas vacas que teníamos en ese momento. Con el paso del tiempo nos hicimos grandes amigos y mi esposo y yo le ayudamos a él y a su esposa en su granja y con su ganado.

Al darse cuenta del gran esfuerzo, sacrificio y trabajo que mi esposo y yo estábamos haciendo para mantener nuestras vacas, nos ofreció su granja, ya que pensaba jubilarse pronto.

-Magdalena ”

## Enfrentando desafíos y logrando ventas

“ Por el momento, el único mercado al que vendemos nuestro producto es el de subasta de ganado. Llevo varios años vendiendo nuestro ganado en la subasta de Broken Bow Livestock.

Nos hemos dado cuenta de que hoy en día todavía existe racismo/discriminación contra los hispanos y las personas de color en algunas subastas de nuestro entorno. Hemos elegido ir sólo a Broken Bow, donde nuestro ganado ha recibido un pago justo por su valor.

-Magdalena ”

## Consejos para agricultores aspirantes Latinos

“ Cuando comencé, desearía haber sabido cuál era el mejor momento y lugar para vender mi ganado y obtener las mejores ganancias. A los jóvenes que quieran iniciar su propia granja o rancho, tengan en cuenta que son siete días a la semana de trabajo, esfuerzo y dedicación.

-Magdalena ”



## Trabajando con el USDA

“ Magdalena ha recibido asistencia del USDA, incluidos préstamos agrícolas para su cultivo de alfalfa y pastos, así como información sobre los programas para los que califica.

He tenido la oportunidad de trabajar con gente maravillosa en las oficinas del USDA. Me han brindado su apoyo y confianza para seguir adelante.

Recomendaría que ofrecieran reuniones informativas en inglés y bilingües sobre cómo recibir ayuda del USDA y qué pasos seguir para iniciar su propia granja. Y también contar con personas que se dediquen a guiar a las personas, de manera que las ayuden a sentirse más seguras sobre cómo iniciar su negocio.

-Magdalena ”

*Financiado por el Programa de Subvenciones Competitivas de Asistencia de Extensión para Agricultores y Ganaderos Socialmente Desfavorecidos del Departamento de Agricultura de EE. UU., también conocido como 2501. El Center for Rural Affairs es un proveedor y empleador que ofrece igualdad de oportunidades.*

