

Transición a la Agricultura Orgánica y Certificación

¿Qué es la agricultura orgánica?

La agricultura orgánica es un sistema de producción que sustenta la salud del suelo, los ecosistemas y la biodiversidad sin el uso de pesticidas sintéticos, herbicidas ni organismos genéticamente modificados. Da prioridad a los insumos naturales, el equilibrio ecológico y la fertilidad del suelo a largo plazo. Los agricultores que adoptan la producción orgánica suelen obtener beneficios como una mejor estructura del suelo, reducción de costos en insumos y acceso a mercados con precios premium por productos orgánicos.



El proceso de transición: qué esperar

- **Período de transición.** Se requiere un período de transición de 36 meses antes de que la tierra pueda obtener la certificación orgánica. Durante este período, deben eliminarse todos los productos químicos sintéticos prohibidos.
- **Desarrollar un plan de sistema orgánico.** Este documento describe sus prácticas agrícolas, estrategias de salud del suelo, manejo de plagas y malezas y procesos de mantenimiento de registros.
- **Proceso de certificación.** Trabaje con un agente certificador acreditado por el Departamento de Agricultura de los EE. UU. (USDA) para completar una solicitud, realizar una inspección en la finca y recibir la aprobación de cumplimiento.
- **Mantenimiento de registros.** Mantener registros detallados de insumos, rotaciones de cultivos y prácticas de gestión para garantizar el cumplimiento.
- **Desarrollo de mercado.** Investigue los mercados orgánicos y los canales de venta al comienzo de la transición para garantizar la sostenibilidad financiera.

Viabilidad financiera y gestión de riesgos

- **Costo de la transición.** Los costos estimados varían, pero la transición por acre de tierra puede incluir gastos de semillas orgánicas, enmiendas del suelo y tarifas de certificación.
- **Expectativas de rendimiento.** Se espera una reducción temporal en los rendimientos a medida que se recupere la salud del suelo. Los rendimientos orgánicos suelen estabilizarse o mejorar después del período de transición.
- **Estrategias de mitigación de riesgos.** Las opciones de seguro de cultivos para productores orgánicos, las redes de seguridad financiera y las estrategias de diversificación pueden reducir los riesgos.
- **Precios orgánicos premium.** Los cultivos orgánicos suelen alcanzar precios más altos; asegurar compradores y contratos antes de la transición es clave para la rentabilidad.

Consideraciones de mercado e infraestructura



Encontrar compradores orgánicos:

Investigue a los compradores potenciales y asegure contratos al comienzo del proceso de transición.



Almacenamiento y manejo:

Los granos y productos orgánicos deben almacenarse por separado para evitar la contaminación.



Barreras de procesamiento:

Ubica elevadores, molinos y procesadores certificados como orgánicos para garantizar la compatibilidad de la cadena de suministro.

Estrategias de transición para cultivos comerciales

- **Transición por etapas.** Mantener una parte de la granja convencional mientras se realiza la transición a otras áreas puede ayudar a gestionar el riesgo financiero.
- **Cultivos de cobertura y rotaciones.** El uso de cultivos de cobertura fijadores de nitrógeno y rotaciones diversificadas ayuda a mejorar la salud del suelo.
- **Intercultivos y diversificación.** La integración de cultivos especializados o ganado orgánico puede proporcionar fuentes de ingresos adicionales.



Recursos para la transición y la certificación

- Programa de Reembolso de Costos de Certificación Orgánica del USDA
- Programa de Incentivos de Calidad Ambiental del Servicio de Conservación de Recursos Naturales (NRCS)
- Programa Orgánico Nacional del USDA
- Instituto de Revisión de Materiales Orgánicos (OMRI) para insumos aprobados